

# CLAVISTER™

01net network ▶ Distretto PMI Digifocus SmauNews IISoftware **TechTarget Italia** ▶ SearchCIO.it :



Ricerca:

01net | Linea Edp | **Computer Dealer & Var** | **Reseller Business** | Nets | PC Open

Clienti | Operatori | Soluzioni | Business Plan | Digifocus | Mobile Business |



Computer Dealer & Var/Operatori/Var Softwarehouse

## Ncr e i partner "totemizzano" l'Italia

*Il self service è la strada del futuro. L'esempio della soluzione di System presentata al meeting di Barcellona*

[M.Cristir](#)

19 Maggio 2006

**I White Paper di TechTarget Italia**

### CORSI download

Corso completo sull'IT Security  
Il software open source  
Microsoft Office per le Pmi

**Semplifica il tuo Business con American Express**

**Annunci gratuiti su Seconda Mano**

**Trova la casa che ti cerca su PiuCase.it**

### News

Sun: rebate in vista per un canale che cresce  
Vuoi andare al Global Hosting Partner Summit 2007  
LaCie, un 2007 sotto il segno del professionale  
Tandberg Data prepara il canale Genuine Kit e Mystery Shopper contro i pirati

Se il futuro sarà il self service (ovvero l'evoluzione del bancomat sviluppato in una logica allargata a vari ambiti del commercio e dell'hospitality), allora che i dealer si organizzino perchè ancora tanto c'è da inventare in termini di soluzioni al pubblico.

**Lo dicono al meeting Ncr** che vede in questi giorni riuniti, in quel di Barcellona partner e clienti, dove sono state presentate diverse case history sia sul self check out (tipiche le casse fai da te dei magazzini) sia sui chioschi informativi.

**E i rivenditori che** in quest'area combinano caratteristiche di system integrator a quelle di software house, non si fanno cogliere impreparati e addirittura scendono in campo proponendo alla stessa Ncr delle soluzioni adatte al mercato italiano.

**E' il caso della Gdo System di Caserta** che ha ideato un sistema di self ticket (questo anno il nome della soluzione) proprio adattandolo su base tecnologica Ncr al sistema fiscale italiano gestione dell'euro. Lo hanno messo a punto per i traghetti della Tirrenia e ora lo propongono "colleghi" rivenditori, sempre passando dall'approvazione di Ncr.



### LINK

[Ncr spinge al self-service universale](#)

**Almanacco della  
Distribuzione**

Distributore

Marchio

**CERCA**

Nps srl  
Oem Informatica  
snc  
Omnia Card  
Systems srl  
Pentavision srl  
Pico srl  
Print Media srl  
Probiz srl  
Prodatec srl  
Promoservice snc  
Proxyma

**Un dealer che vende ad altri dealer?** *“Probabilmente - spiega Mario Pezzoli che presso System si occupa di finanza e controllo - passeremo attraverso il Gruppo Red (che funge da distributore esclusivo per l’Italia, ndr) e questa metterò a disposizione il nostro prodotto al resto dei rivenditori Ncr”.*

**“Stiamo cercando di capire come operare al meglio”** spiega Barbara Pasquinucci, che per retail di Ncr si occupa di rapporti con il canale, lasciando intendere che si tratta di un test, prodotto (tra l’altro nel giro di un anno la stessa Ncr dovrebbe mettere a punto un totem che di collaborazione con la rete indiretta.

**Ma, lo stesso Pezzoli ne è conscio :** *“abbiamo una capacità produttiva di cinquecento pezzi all’anno. Superare questa soglia per noi non sarebbe conveniente”.* Intanto, lo stesso rivenditore casertano sta lavorando gomito a gomito con un altro cliente, la Digitalpreziosi, che ha la necessità di un totem ad hoc per scaricare suonerie da cellulare. A breve dovrebbe essere messo a punto un prototipo.

 [Stampa](#)
 [Invia un commento](#)
 [Invia questo articolo](#)


[Chi siamo](#) | [Il nostro codice di comportamento](#) | [I nostri prodotti](#) | [I nostri riferimenti](#)